

GSASPECIALEPMI

2016-2017

EDIZIONE MONOGRAFICA PER LE PICCOLE E MEDIE IMPRESE DI PULIZIA



Confederazione Nazionale dell'Artigianato
e della Piccola e Media Impresa

GSA
IL GIORNALE DEI SERVIZI AMBIENTALI

SIL ADVANCED UN UNICO PARTNER PER VINCERE NEL MONDO DEL CLEANING

IL VANTAGGIO DI UN UNICO FORNITORE PER:

I **MACCHINARI** PIÙ PERFORMANTI
SELEZIONATI TRA LE **MIGLIORI MARCHE**

ATTREZZATURE E RICAMBI
PRONTI A MAGAZZINO

I **PRODOTTI** PIÙ AVANZATI
PER LE **ESIGENZE PIÙ SPECIFICHE**

CONSULENZA PER LE **GARE DI APPALTO**

FORMAZIONE SEMPRE INCLUSA



**PROMOZIONI
PERSONALIZZATE**



Sil Advanced Srl
Fidenza (PR) - 0524 525821
www.siladvanced.it

**Erremme:
la cultura del pulito**

erremme
PROGETTARE E VIVERE IL PULITO

La mission che Erremme si è proposta è di diffondere ed affermare la cultura del pulito e di diventare il primo riferimento a livello italiano in questo senso. Portare la consapevolezza di quanto e perché siano importanti la pulizia e l'igiene è infatti un obiettivo importante ed è per questo che Erremme è decisa a mettere la propria passione e la propria esperienza al servizio di questo impegno. L'azienda è consapevole di come la vera sfida affrontata oggi dalle imprese di pulizia non sia comprare i prodotti, i quali sono anzi facilmente reperibili sul mercato, ma riuscire a vendere il servizio e di dimostrarne il valore al cliente finale. In assenza di valori distintivi per l'impresa, infatti, la competizione si deve basare sull'unica variabile a disposizione, ovvero il prezzo, riducendo i margini fino al limite della sostenibilità. È proprio questo motivo che ha spinto Erremme ad adottare un metodo di business che non sia incentrato soltanto sui prodotti ma sia anzi definito sulla base del reale bisogno delle imprese di servizi, cercando di offrire soluzioni complete e specifiche per le esigenze dei propri clienti. In quest'ottica, il prodotto è soltanto una parte del metodo, affiancato da attività di consulenza, progettazione, formazione e controllo, operando non più come semplici rivenditori ma come veri e propri partner, per permettere alle imprese di pulizia di offrire un servizio dall'alto valore aggiunto e differenziante rispetto ai concorrenti.

www.erremme.it

**Windfresh la
profumazione
invisibile**



ITALSAN è in grado di risolvere il problema dei cattivi odori, di diffondere la profumazione e, utilizzando un formulato particolare di olii essenziali, di tenere sotto controllo la carica batterica in sospensione in tutti i locali muniti di controsoffittatura e/o in locali dedicati che confinano con il sito da trattare. Il sistema WINDFRESH è stato progettato per tutte quelle aree solitamente molto frequentate, come aeroporti, centri commerciali, stazioni di servizio, stazioni ferroviarie, bagni pubblici e comunque in qualsivoglia locale in cui è indispensabile avere un riscontro olfattivo positivo e una garanzia di controllo batterico nell'aria. I vantaggi più evidenti del sistema WINDFRESH sono:

- Assenza totale di apparecchi nell'ambiente da trattare.
- Prevenzione da atti vandalici.
- Possibilità di potenziamento a volontà della profumazione.
- Possibilità di lavoro macchina secondo il programma impostato.
- Non allacciamento all'impianto di areazione del cliente.
- Riciclo e purificazione ambientale continua. (con abbattimento carica batterica in sospensione).
- Possibilità di derivazioni. (con una macchina più bocchette di uscita profumo).
- Possibilità di montaggio in vari ambienti. (non solo nella controsoffittatura)
- Costi di gestione contenuti. (una macchina sostituisce decine di apparecchi a muro tradizionali)

www.italsan.it

**PerPulire, la
rivoluzione corre sul
web!**



Da oggi fare acquisti dai veri specialisti del cleaning è più facile: grazie al portale online di PerPulire è sufficiente una minima conoscenza del web per entrare dritti nella rivoluzione. Non è più tempo di accontentarsi di risparmiare qualche centesimo: è ora di stravolgere i propri metodi. Proprio per questo PerPulire, cogliendo le esigenze di riordino materiali delle imprese e interpretandone il metodo, ha messo a punto un software dedicato espressamente alle imprese di pulizia, che in questo modo, 24 ore su 24 e 365 giorni all'anno, possono avere a propria completa disposizione il magazzino di uno dei distributori più forti in Italia. Ma non solo: nel caso di cantieri lontani, è possibile compilare una vera e propria "lista della spesa" del cantiere e lasciare che l'approvazione finale venga data dal titolare. Grazie al portale online, infatti, si possono avere a video, selezionati per qualità e prezzo, i prodotti delle migliori marche del settore, con tanto di lista dei preferiti. Con vantaggi davvero importanti, come la possibilità di accedere ai prezzi delle grandi imprese che comperano in grandi volumi, usufruendo dei loro prezzi vantaggiosi. Questo perché PerPulire ragiona proprio come in una community, premiando i clienti in base ai volumi di tutti... E non solo: ciascuno può usufruire di listini personalizzati con prezzi riservati a seconda del tipo di cliente e delle sue esigenze: "Basta solo sentirci una volta per impostare i prezzi!", dicono da PerPulire. E a tutto questo si aggiunge un'assistenza capillare su tutto il territorio nazionale, anch'essa personalizzata.

www.perpulire.it

**Sil Advanced: la
logica del valore
aggiunto**



Come pulire e preservare questa scala? Come levare il chewing-gum da questo pavimento? Quali sono i prodotti più adatti per proteggere queste superfici? Come affrontare questo sporco ostinato senza rovinare il materiale? O ancora: come liberarsi dalla fastidiosa invasione di questi insetti? Come eliminare i residui organici da questa cappa? Come togliere questo cattivo odore assicurando agli ambienti una profumazione gradevole e persistente? "Domande come queste -dice Gianni Tartari di Sil Advanced- sono all'ordine del giorno nel lavoro di una piccola impresa. Per questo risulta indispensabile affidarsi a dealer professionisti in grado di offrire non solo i migliori prodotti, macchine e attrezzature, ma un pacchetto completo di servizi che vanno dal sopralluogo sul cantiere all'analisi del problema, dallo studio della soluzione all'affiancamento sul cantiere." Proprio qui entra in scena il vero valore aggiunto, che distingue un semplice rivenditore da un professionista del cleaning. "Da sempre lavoriamo in una logica di sistema, senza limitarci alla singola fornitura. Consulenza, giusti prodotti, progetti e interventi su misura sono il nostro valore aggiunto, anche al servizio delle piccole e medie imprese, che siamo in grado di seguire ed affiancare in un raggio di un'ottantina di chilometri dalla nostra sede di Fidenza: dal condominio alla comunità, dal ristorante all'albergo, dal negozio alla piccola industria, dall'ufficio al bar, suggeriamo le possibili strategie e predisponiamo le modalità più efficaci per la risoluzione dei problemi."

www.siladvanced.it